

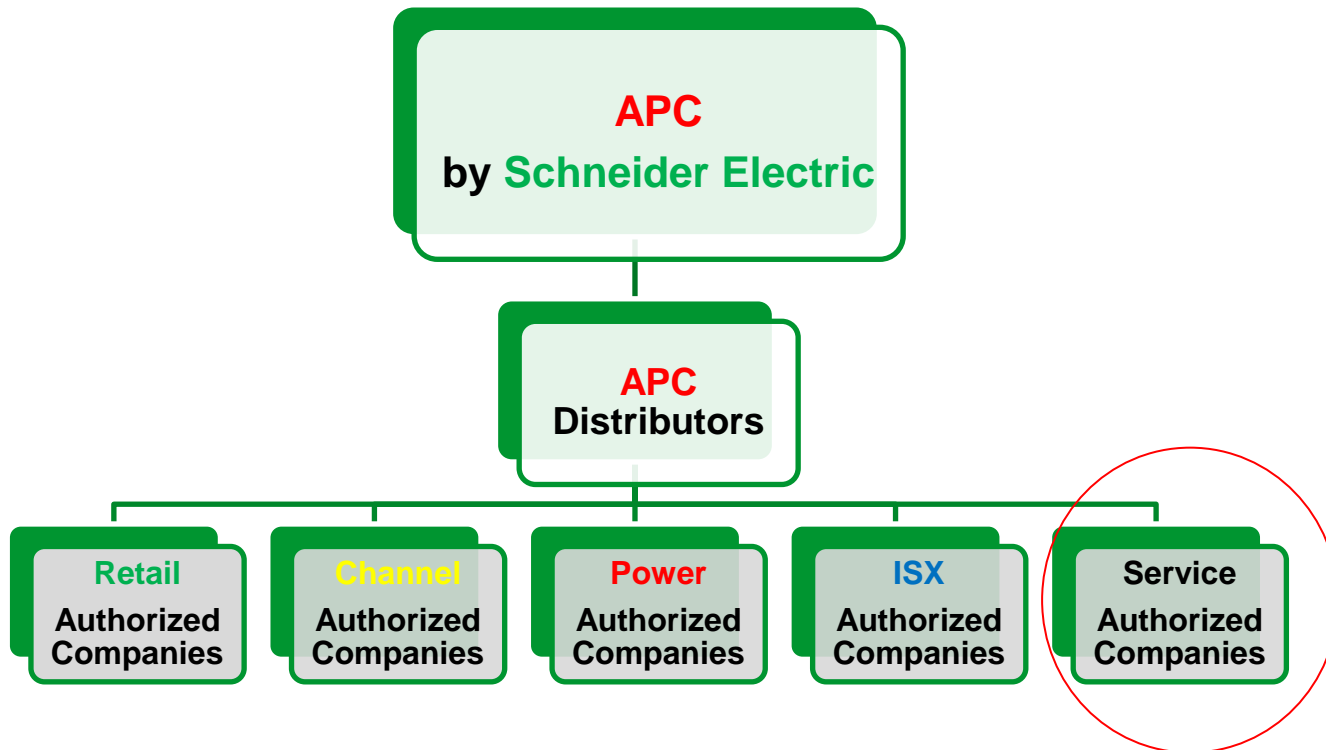
*Партнерская политика 2011
APC by Schneider Electric в Беларуси*

*Ольга Ганчарик
Менеджер по работе с партнерами
Беларусь*

Партнерская политика введена 2009



Бизнес – модель Авторизованные Компании



Retail Authorized Company



Партнер

APC by Schneider Electric

1. **Квартальный план**
10 – 30 К
свыше 30К

2. **Обученные продавцы.**

3. **Маркетинговая деятельность.**

1. **Партнерские скидки**
0.73 PPL
0.72 PPL

2. **Бонусная программа «Бонус-план».**

3. **Маркетинговый фонд.**





Коммерческие условия



Партнер

APC by Schneider Electric

Квартальный план

Партнерские скидки

Порог авторизации

10 – 30 К
свыше 30К



0.73 PPL
0.72 PPL





Обучение



www.apc.ru

Sales Associate



Маркетинговая деятельность



Маркетинговая деятельность на условиях 50% на 50%:

- Реклама
- Акции для покупателей
- Демо-оборудование



Channel Authorized Company



APC

Партнер

by Schneider Electric

1. Квартальный план

20 – 30К

30 – 50К

свыше 50К

**2. Продакт- менеджер,
сертифицированные продавцы.**

**3. Деятельность, направленная на
конечных заказчиков.**

1. Партнерская скидка

0.73 PPL

0.72 PPL

0.71 PPL

2. Бонусная программа «Бонус-план».

3. Маркетинговый фонд.





Коммерческие условия



Партнер

APC

by Schneider Electric

Квартальный план

Порог авторизации

20 – 30К

30 – 50К

свыше 50К



Партнерские скидки

0.73 PPL

0.72 PPL

0.71 PPL





Обучение

www.apc.ru

Дистанционное обучение

Sales Associate

+

Sales Professional for
Business Networks

Technical Consultant for
Business Networks

APC Power Academy



Маркетинговая деятельность

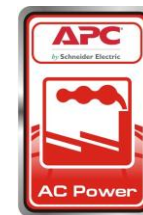


Маркетинговая деятельность на условиях 50% на 50%:

- Реклама
- Семинары и акции для конечных пользователей
- Демо-оборудование



Power Authorized Company



1. Квартальный план

- 2 зарегистрированных проекта/квартал
- 3 зарегистрированных проекта/квартал
- свыше 3 проектов/квартал

2. Обученный штат.

3. Маркетинговая активность, направленная на конечных заказчиков.

1. Партнерские скидки

- 30%
- 33%
- 35%

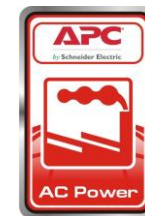
2. Совместный маркетинговый фонд.

3. Выполнение проектов, инициированных Представительством.





Коммерческие условия



Партнер

APC

by **Schneider Electric**

Квартальный план

Порог авторизации

2 зарегистрированных
проекта/квартал

3 зарегистрированных
проекта/квартал

свыше 3 проектов/квартал



Партнерские скидки

30%

33%

35%

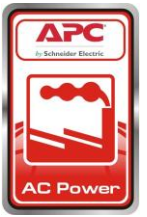
Скидки даются исходя из
результатов текущего
квартала





Обучение

www.apc.ru



**Sales Professional for
Data Center**

**Technical Consultant for
Data Center**

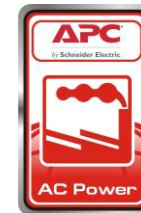
**Design Power Engineer
Design Cooling Engineer**



APC Power Academy

APC
by Schneider Electric

Маркетинговая деятельность



Маркетинговая деятельность на условиях 50% на 50%:

- Реклама
- Семинары и акции для конечных пользователей
- Демо-оборудование
- Выезд с заказчиками на демо-площадки (г.Москва, г.Киев)



DC (Data Centre) Authorized Company



APC

by Schneider Electric

Партнер

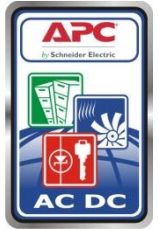
1. Квартальный план
1 зарегистрированный проект/квартал
2 зарегистрированных проекта/квартал
свыше 2 проектов/квартал
2. Обученный штат
3. Маркетинговая активность,
направленная на конечных заказчиков.

1. Партнерские скидки
30%
33%
35%
2. Совместный маркетинговый фонд.
3. Выполнение проектов,
инициированных Представительством.





Коммерческие условия



Партнер

APC

by Schneider Electric

Квартальный план

Партнерские скидки

Порог авторизации



1 зарегистрированный
проекта/квартал

30%

2 зарегистрированных
проекта/квартал

33%

свыше 2 проектов/квартал

35%

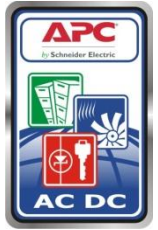
**Скидки даются исходя из
результатов текущего
квартала**





Обучение

www.apc.ru



**Sales Professional for
Data Center**

**Technical Consultant for
Data Center**

+

Specializations



APC Power Academy

Маркетинговая деятельность



Маркетинговая деятельность на условиях 50% на 50%:

- Реклама
- Семинары и акции для конечных пользователей
- Демо-оборудование
- Выезд с заказчиками на демо-площадки (г.Москва, г.Киев)



Service Authorized Company



APC
by **Schneider Electric**

Партнер

Требования:

1. Авторизованный Партнер APC - Channel (ISX type A, 3-phase UPS only!), Power, DC.
2. Наличие действующего сервисного контракта.
3. Реализация продуктов 3-phase Power, Cooling, ISX на сумму не менее 50К/квартал.
4. Предоставление инсталлированной клиентской базы.

Преимущества:

1. Сервисное обучение (индивидуальный подход).
2. Участие в прибылях от совместных сервисных контрактов.
3. Участие в программе регистрации сервисных проектов.
4. Дополнительные скидки на продажу продуктов при условии заключения сервисного контракта.



СПАСИБО!